

# COMPRENDRE

**ACCOMPAGNEMENT** Depuis deux ans, E. Leclerc Champfleury est partenaire de Réagir, la cellule d'accompagnement des agriculteurs en difficulté de l'Adasea 51. Une suite logique du partenariat que le distributeur construit depuis des années avec ses producteurs fournisseurs.

## E. Leclerc Champfleury soutient la cellule Réagir

Outre le soutien financier du Département de la Marne et de la Région Grand Est, Réagir bénéficie d'un certain nombre de partenariats techniques et financiers (OPA et structures privées) pour pouvoir accompagner les exploitants marnais en difficulté, de plus en plus nombreux. En 2019, le centre E. Leclerc Champfleury a rejoint l'aventure via un soutien financier à la cellule d'accompagnement de l'Adasea51.

Pour Wenceslas Fandre, PDG du E. Leclerc Champfleury, tout a commencé lors d'une assemblée générale des JA51 à laquelle il était invité à témoigner de sa relation avec les agriculteurs. « L'accueil a été chaleureux, se souvient-il. Il y avait une vraie écoute, des questions sincères et un échange libre avec les agriculteurs, sans animosité alors qu'on nous oppose régulièrement. Ces échanges ont été très enrichissants pour moi. C'est à cette occasion que j'ai également découvert



« Il n'y a aucune raison d'opposer agriculteurs et distributeurs. On a tous besoin les uns des autres », estime Wenceslas Fandre, PDG de l'hypermarché E. Leclerc à Champfleury.

l'Adasea et la cellule Réagir. Suite aux bons échos de la part d'amis agriculteurs sur le travail réalisé par Réagir, j'ai donc décidé de soutenir cette action car le sujet m'interpelle. Les agriculteurs sont en effet des chefs d'entreprise comme moi, mais ils sont

souvent seuls face à leurs difficultés. Nous, nous avons la chance de rencontrer d'autres dirigeants de magasins, de pouvoir parler quand on a des soucis, d'être aidés. Je trouve extraordinaire l'existence d'une structure comme Réagir qui consacre du

temps pour briser le silence et épauler les hommes et les femmes qui en ont besoin ».

### Circuits-courts et relations humaines

Mais le lien entre Wenceslas Fandre, ses équipes et les agriculteurs se traduit au quotidien et depuis plus de vingt ans. « Nous travaillons beaucoup en circuit court. Nous sommes donc en relation avec les agriculteurs pour approvisionner le magasin sur un certain nombre de produits : fruits et légumes (salades, endives, fraises, framboises, pommes, haricots verts, champignons, asperges...), volaille, viande bovine Aubrac, farine, œufs, Champagne... Nous sommes amoureux du produit. Nous voulons donc le meilleur, et le meilleur c'est le produit le plus frais, donc local ! ». Au-delà d'un approvisionnement de qualité, ces circuits-courts sont importants pour le distributeur car c'est également un moyen de faire vivre le terri-

toire et d'apporter une meilleure rémunération aux producteurs en évitant les intermédiaires. « Nos producteurs bénéficient également d'un retour immédiat de la satisfaction des clients via nos chefs de rayon. Et pendant les confinements, ces circuits-courts nous ont permis de ne jamais être en rupture grâce au très bon relationnel que nous entretenons avec eux depuis des années. Ils font partie de la "famille" ». Tous les ans, les salariés du rayon boucherie sont d'ailleurs invités chez l'éleveur de viande Aubrac avec un repas à la ferme. « Cela permet de bien connaître le produit et le producteur. Dans une relation commerciale, il y a également une relation humaine. Il n'y a aucune raison d'opposer agriculteurs et distributeurs. On a tous besoin les uns des autres », conclut Wenceslas Fandre.

Entreprise ou particuliers, vous souhaitez vous aussi soutenir l'action de Réagir, contact 03 26 04 74 19.